

OFERTA DE EMPLEO

COLABORADOR COMERCIAL INMOBILIARIO

TAREAS:

- Se responsabilizará de la **atención al cliente**:
 - Atraerá y fidelizará a los clientes a través de medios tradicionales y digitales (redes sociales, webs, etc.)
 - Enseñará piso piloto y colaborará con el comercial en la mostración del plano de la promoción.
 - Realizará entrevistas profesionales de venta y hará el seguimiento telefónico u online de potenciales compradores.
- También tendrá que realizar **tareas administrativas**:
 - Mantendrá actualizados los contenidos web de las promociones asignadas, cerciorando su correcto funcionamiento.
 - Mantendrá limpio y ordenado el punto de venta asignado.
 - Tendrá que estar a la orden del día de cambios legales: LOPD, Prevención de Blanqueo de Capitales y otros aspectos jurídicos.
 - Realizará reportes periódicos del desarrollo de la actividad al Jefe de Ventas y Director Comercial.

FORMACIÓN:

- Formación mínima bachillerato. Formación específica en Gestión Inmobiliaria.
- Conocimientos de herramientas informáticas a nivel general (usuario) y específicas del sector: CRM, redes sociales, manejo de páginas web, etc.

EXPERIENCIA

- Dos o más años de experiencia demostrable en la venta de viviendas, no necesariamente de obra nueva.

REQUISITOS

- Disponibilidad de trabajar los fines de semana.
- Carné de conducir y vehículo propio.
- Alta orientación al cliente y a los resultados.
- Persona seria, responsable, con conocimientos en inmobiliaria.
- Muy buen nivel de interlocución y ganas de aprender.

Si te interesa esta oferta, por favor mándanos un e-mail especificando en el asunto la oferta que quieres solicitar, con tus datos personas y tu CV a la siguiente dirección: rhseleccion@pryconsa.es