

## OFERTA DE EMPLEO

### COLABORADOR COMERCIAL INMOBILIARIO

#### FUNCIONES:

- Te responsabilizarás de la **atención al cliente**:
  - Atraerás y fidelizarás a los clientes a través de medios tradicionales y digitales (redes sociales, webs, etc.)
  - Enseñarás piso piloto y colaborarás con el comercial en la mostración del plano de la promoción.
  - Realizarás entrevistas profesionales de venta y harás el seguimiento telefónico u online de potenciales compradores.
- También tendrás que realizar **tareas administrativas**:
  - Mantendrás actualizados los contenidos web de las promociones asignadas, cerciorándote de su correcto funcionamiento.
  - Mantendrás limpio y ordenado el punto de venta asignado.
  - Tendrás que estar a la orden del día de cambios legales: LOPD, Prevención de Blanqueo de Capitales y otros aspectos jurídicos.
  - Realizarás reportes periódicos del desarrollo de la actividad al Jefe de Ventas y Director Comercial.

#### FORMACIÓN:

- Formación mínima bachillerato. Formación específica en Gestión Inmobiliaria.
- Conocimientos de herramientas informáticas a nivel general (usuario) y específicas del sector: CRM, redes sociales, manejo de páginas web, etc.

#### EXPERIENCIA

- Dos o más años de experiencia demostrable en la venta de viviendas, no necesariamente de obra nueva.

#### REQUISITOS

- Disponibilidad de trabajar los fines de semana.
- Carné de conducir y vehículo propio.
- Alta orientación al cliente y a los resultados.
- Persona seria, responsable, con conocimientos en inmobiliaria.
- Muy buen nivel de interlocución y ganas de aprender.

**Si te interesa esta oferta, inscríbete haciendo click en el siguiente enlace:**

<https://www.pryconsa.es/nuestra-empresa/trabaja-con-nosotros#form-cv>