



OFERTA DE EMPLEO

DIRECTOR/A COMERCIAL INTERNACIONAL

FUNCIONES:

- Desarrollo de la estrategia de ventas orientada a la creación de nuevas redes comerciales en el extranjero.
- Búsqueda de nuevos canales de comercialización internacional.
- Elaboración de reportes de seguimiento a nivel comercial para Dirección, identificando ritmos de ventas, registros de clientes, clientes potenciales, estrategia individualizada, cierres, etc.

FORMACIÓN:

- Grado en Administración y Dirección de Empresas, Marketing, Económicas o similar.
- Valorable experiencia en el manejo del CRM Salesforce.

EXPERIENCIA:

- Experiencia demostrable de más de 5 años en la venta de promociones inmobiliarias. Imprescindible contar con experiencia dentro del sector inmobiliario.

REQUISITOS:

- Amplio conocimiento del mercado inmobiliario con proyección internacional. Experiencia en la captación y gestión de ventas en mercados internacionales.
- Valorable manejar una red de clientes potenciales en el extranjero
- Nivel alto de herramientas informáticas.
- Persona organizada, comprometida con actitud proactiva y resolutiva. Capacidad de trabajo en equipo y atención a los detalles.
- Nivel C1 inglés. Se valorarán otros idiomas.
- Residencia en la zona de Andalucía. Disponibilidad para viajar.

Si te interesa esta oferta, insíbete haciendo click en el siguiente enlace:

<https://www.pryconsa.es/nuestra-empresa/trabaja-con-nosotros#form-cv>