Estamos CONTRATANDO

AGENTE COMERCIAL





Agente Comercial de obra nueva

Funciones

Te responsabilizarás de la venta de viviendas de obra nueva asignadas para conseguir los objetivos comerciales marcados. Para ello:

- Atenderás y asesorarás a los clientes en la toma de decisiones de la adquisición de vivienda (tanto en temas financieros como del edificio).
- Realizarás entrevistas profesionales de venta y seguimiento telefónico y online de clientes potenciales/compradores.
- Gestionarás la preventa y el control de la propia actividad comercial.

También tendrás que realizar tareas administrativas:

- Supervisar la producción y el mantenimiento de los contenidos web de las promociones asignadas, cerciorándote de su correcto funcionamiento.
- Mantendrás limpio, ordenado y actualizado el punto de venta asignado.
- Te mantendrás al día con los cambios legales: LOPD, Prevención de Blanqueo de Capitales y otros aspectos jurídicos.
- Realizarás reportes periódicos del desarrollo de la actividad al Jefe de Ventas y Director Comercial.

Formación

- Formación mínima bachillerato. Formación específica en Gestión Inmobiliaria.
- Conocimientos de herramientas informáticas a nivel general (usuario) y específicas del sector: CRM, redes sociales, manejo de páginas web, etc.

Requisitos

- Disponibilidad de trabajar los fines de semana.
- Carné de conducir y vehículo propio.
- Alta orientación al cliente y a los resultados.
- Persona seria, responsable, con altos conocimientos en inmobiliaria y temas financieros.
- Muy buen nivel de interlocución y ganas de aprender.
- Dos o más años de experiencia demostrable en la venta de obra nueva sobre plano.

Qué ofrecemos



